

Myynti, markkinointi ja asiakaspalvelu

Tehosta myyntiäsi ja markkinointiasi. Saat vinkkejä ja strategioita, joiden avulla voit tavoittaa kohdeyleisösi tehokkaasti ja tarjota erinomaista asiakaspalvelua.



Kenelle koulutus sopii?

Asiakaspalvelukoulutuksemme kehittää tunteita ja asiakastyössä, mikä parantaa asiakaskokemusta ja lisää asiakastytyvyyttä. Opit onnistumaan B2C ja B2B-myyntissä ja rakentamaan pitkäaikaisia asiakassuhteita. Tule mukaan ja vie yrityksesi myynti uudelle tasolle.

Katso myös Asiakaspalvelukoulutus

Koulutuksen sisältö

Tehosta yrityksesi myyntiprosessia ja asiakaspalvelua! Tarjoamme kattavan verkkokurssin ratkaisumyyntistä yritysmyyntiin, joka auttaa suunnittelemaan, johtamaan ja seuraamaan myyntiprosessia tehokkaasti ja varmistamaan tuloksen

Ota yhteyttä

Sari Erkkilä-Känkänen

koulutuskoodinaattori, johtaminen ja liiketoiminta
043 826 9365
sari.erkkila-kankanen@taitotalo.fi

Asiantuntijat

Satu Myllylä

koulutusasiiantuntija, johtaminen ja liiketoiminta
043 825 9174
satu.myllyla@taitotalo.fi

Seuraavat koulutukset

Myyntiprosessin suunnittelu, johtaminen ja seuranta

Paikka: Etäopiskelu

Ajankohta: 9.9.2025

Ilmoittaudu viimeistään: 26.8.2025

Kesto: 1 päivä

Hinta: 495,00 € ALV 25,5 % Kokonaishinta sis. ALV 621,23 €

Onnistu B2B-myyntissä

Paikka: Etäopiskelu

Ajankohta: 7.10.2025

Ilmoittaudu viimeistään: 23.9.2025

Kesto: 1 päivä

Hinta: 495,00 € ALV 25,5 % Kokonaishinta sis. ALV 621,23 €

Ratkaisumyynti yritysmyyntissä -verkkokurssi

Paikka: Itsenäinen verkko-opiskelu

Ilmoittaudu viimeistään: Jatkuva haku

Kesto: oman ajankäytön mukaisesti

Hinta: 195,00 € ALV 25,5 % Kokonaishinta sis. ALV 244,73 €

Lisätietoa

Myyntiprosessin suunnittelu, johtaminen ja seuranta

9.9.2025

Taitotalo, Valimo, Valimotie 8, 00380 HELSINKI

Tiistai 9.9.2025

Myyntiprosessin suunnittelu, johtaminen ja seuranta

Taitotalo, Valimo, Valimotie 8, 00380 HELSINKI

Etäopetus

9.00-12.00

Myyntiprosessin suunnittelu, johtaminen ja seuranta ap

Sumkin Annukka, konsultti, Myynti- ja yritysvalmennus ASset Oy

12.00-13.00

Lounas

13.00-16.00

Myyntiprosessin suunnittelu, johtaminen ja seuranta ip

Sumkin Annukka, konsultti, Myynti- ja yritysvalmennus ASset Oy

Onnistu B2B-myyynnissä

7.10.2025

Taitotalo, Valimo, Valimotie 8, 00380 HELSINKI

Tiistai 7.10.2025

Onnistu B2B-myyynnissä 1. päivä

Taitotalo, Valimo, Valimotie 8, 00380 HELSINKI

Etäopetus

9.00-10.00

Myyntistrategia, tavoitteet ja toiminnan suunnittelu

Sumkin Annukka, konsultti, Myynti- ja yritysvalmennus ASset Oy

10.00-11.30

Myyntiprosessin ja -tapaamisen johtaminen

Sumkin Annukka, konsultti, Myynti- ja yritysvalmennus ASset Oy

11.30-12.00

Lounas

12.00-13.30

Luottamuksellisen asiakassuhteen rakentaminen

Sumkin Annukka, konsultti, Myynti- ja yritysvalmennus ASset Oy

13.30-15.00

Asiakasymmärrys ja asiakastuntemus

Sumkin Annukka, konsultti, Myynti- ja yritysvalmennus ASset Oy

15.00-16.00

Oma osaaminen, sen arviointi ja kehittäminen

Sumkin Annukka, konsultti, Myynti- ja yritysvalmennus ASset Oy

Ratkaisumyynti yritysmyyntissä -verkkokurssi

30.12.2025 - 31.12.2025

Taitotalo, Valimo, Valimotie 8, 00380 HELSINKI