

Laita somestrategia ja myyntisanoma kuntoon, varmista toimenpiteiden vaikuttavuus

Tässä valmennuksessa keskitytään omien resurssien ja toimenpiteiden tuottavuuden kehittämiseen. Käytännönläheisessä valmennuksessa opit, mistä muodostuu myyntisanoman houkuttelevuus ja miten toimenpiteet tehdään asiakasta kiinnostavalla tavalla oikeissa kanavissa.



Kenelle koulutus sopii?

yksin- ja pienyrityksille, markkinoinnista vastaaville ja muille markkinointitehtävissä työskenteleville, jotka haluavat tehostaa someviestintää

Koulutuksen sisältö

Koulutus keskittyy siihen, mitä kannattaa tehdä, miten ja missä kanavissa toimenpiteiden tuottavuuden lisäämiseksi.

Aiheita muun muassa

asiakaslupaus
asiakkaan saamat hyödyt
kiinnostavan sanoman rakentaminen
somestrategian perusteet ja omien valintojen merkitys toimenpiteiden tuottavuuteen
verkostoituminen

Koulutus toteutetaan Teamsillä klo 9–12.

Kouluttajana on Annukka Sumkin, Myynti- ja yritysvalmennus ASSET Oy.

Ota yhteyttä

Satu Myllylä

koulutusasiantuntija, liiketoiminta
043 825 9174
satu.myllyla@taitotalo.fi

Seuraavat koulutukset

Laita somestrategia ja myyntisanoma kuntoon, varmista toimenpiteiden vaikuttavuus

Paikka: Etäopiskelu

Ajankohta: 10.9.2024

Ilmoittaudu viimeistään: 27.8.2024

Kesto: klo 9–12

Hinta: 295,00 € ALV 24 % Kokonaishinta sis. ALV 365,80 €

Lisätietoa

Laita somestrategia ja myyntisanoma kuntoon, varmista toimenpiteiden vaikuttavuus

10.9.2024

Teams